



Profil Olivier Fantl

Ich begleite Sie in Ihrer Rolle als Topmanager, Geschäftsführer oder Vorstand. Ich verstehe Coaching als zielorientiertes Sparring auf Augenhöhe. Die Arbeit bringt Ihnen messbare Ergebnisse, so dass Sie ein vielfaches Return on Investment erzielen. Ich bediene jedes Anliegen. Mein Schwerpunkt ist Selbstführung.

Kernkompetenzen

Zielgruppe: Topmanager, Geschäftsführer, Vorstände

Kundenanliegen: Schwerpunkt Leading Myself. Bei Bedarf Leading People, Leading Organisations

Dreisprachig: Deutsch, Englisch, Französisch

Berufserfahrung

Executive Coach und Berater seit 2004

Geschäftsführer Leadinx GmbH

Führungskraft 1994-2003: Alcatel, Viag Interkom, Telesoft, Completel (Marketing & Strategy)

Qualifikation

Dipl. Groupe ESSEC (Paris, 1994), Business School International Management

Dipl. Betriebswirt (Dortmund, 1994), FH Schwerpunkt Marketing

Auszeichnung als "Senior Coach DBVC" (Deutscher Bundesverband Coaching)

Zertifizierter Coach: 2 Jahre Ausbildung bei Dietz Training, anerkannt DBVC

Fortbildungen in systemischer Beratung, Transaktionsanalyse, Konfliktmanagement, Moderation

Referenzen

15 Jahre hauptberuflicher Executive Coach mit tausenden Coaching Stunden

Im Coaching Pool von Dax-Unternehmen, Konzernen und großen Mittelständlern

Langjährige Begleitung von KMU-Geschäftsführern

Geprüfte Referenzen vom Dachverband DBVC und von der Rauen-Coachdatenbank

Coaching Rahmen

Ein Coaching geht über mehrere Tage, verteilt auf ein halbes Jahr. Das Tageshonorar beläuft sich auf 2-3.000,- Euro (zzgl. MwSt. und Spesen), je nach Unternehmensgröße und Hierarchieebene.